

# ■ コンサルティング事業

経営に成功するためには、事業に没頭することが大事です。

しかし、没頭するがあまり、視野が狭くなり、固定概念にとらわれてしまいがちです。また、数々の問題や課題、疑問などに捕らわれ、健全に経営ができないこともあるかもしれません。

私たちは、しっかりとヒアリングからご相談や現状を分析し、経営学的評価、経営に関する様々な課題解決、提案を行います。視点を変えれば、新たな「気づき」を得ることができます。それをきっかけに事業全体から再検討することで、新たなビジネスモデルを創り出します。

成功するビジネスモデルができれば、経営者自身のモチベーションが大きく変わるはず。だから私たちは、いつもコンサルティングの最後に「どうですか？やる気になりましたか？」と尋ね、お客様のにっこり笑う顔を確認するのです。

コンサルティング事業は、当社が最も大切にしている主幹事業です。本事業を中心にしているからこそ、最先端のノウハウを得られ、数多くの事例を得られ、大きな信頼を得られていると考えています。したがって、当社は、どんなに忙しくとも、コンサルティング事業割合が過半数を割ることはありません。私たちは中小企業の次の経営を経営者とともに考え、アイデアを出し、企画し、伴走しながら結果を出す会社であり続けたいと思っています。

## 【特徴】

- ・わかりやすく使える経営学を駆使したロジカルなコンサルティング
- ・問題解決だけでなく、全ての視点から検討した提案
- ・イノベーションマトリックスをはじめとする特許ツールを複数所有

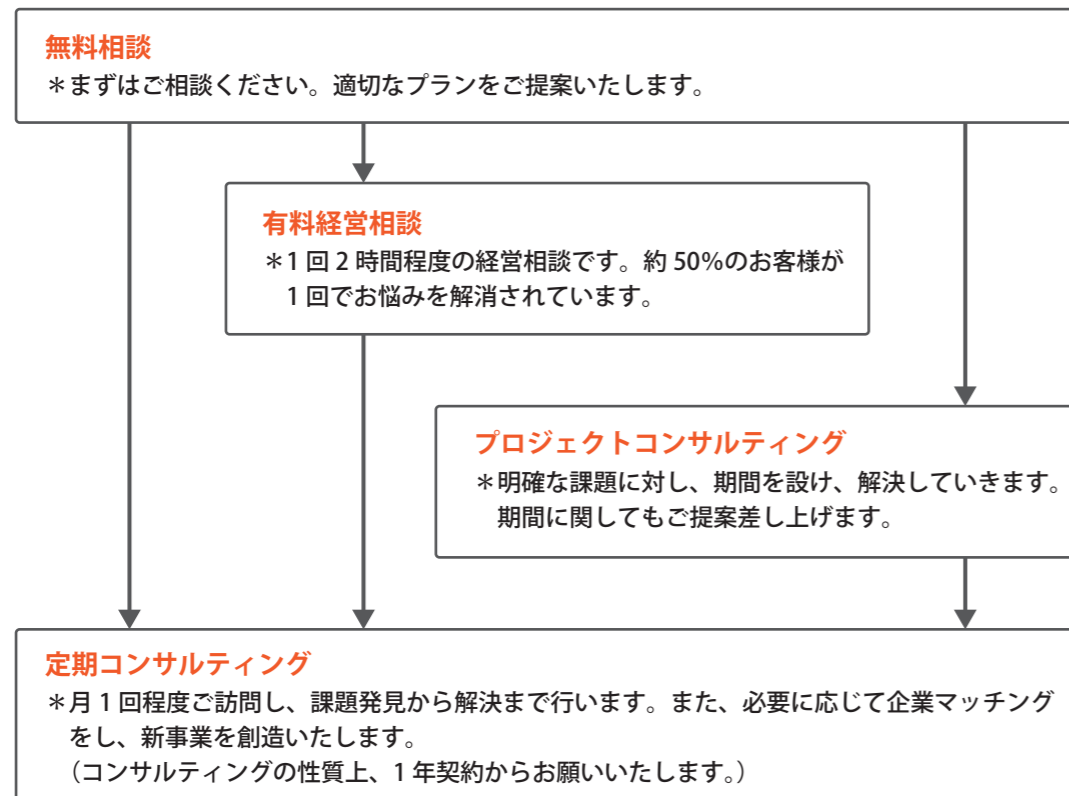
## 【実績】

財務省経済産業省認定経営革新等支援機関として第一号認定

経営革新計画作成コンサルティング実績 2,000 社以上

補助金サポートコンサルティング実績多数（ものづくり補助金、事業再構築補助金、サプライチェーン補助金、グループ補助金他）

## 【コンサルティング体系図】



## 【メニュー】

### 0) 無料相談

明確な問題がある方から、何を相談してよいのか分からない方まで何でもご相談ください。Web でのご相談にも対応しております。また、商工会、商工会議所等を窓口にした無料（ご負担金のない）相談にも一部対応しております。（無料相談に対応できない地域もございます。）

### i) 経営相談（基本 50,000 円 / 2 時間程度）

1 回 2 時間程度の経営相談です。お客様へのご訪問、当社ミーティングオフィスでの相談、Zoom での相談に対応しております。お問い合わせに申し込み、日程確定後、経営相談チケットをご購入、ご相談カルテをご記入ください。お客様の 50%が 1 回の経営相談でお悩みを解決しております。また、課題が明確になり、プロジェクトコンサルティングや定期コンサルティングに進みやすくなります。

### ii) プロジェクトコンサルティング（基本 100,000 円 / 月 × 作業月数 + 交通費等実費）

課題が明確になっている企業様向けのコンサルティングです。基本的にいつまでに何をやるのかを決めて、そこに向かって進めていきます。

（プロジェクトコンサルティング例）

- ・新事業計画書作成…新事業計画、目標を作成することを目指したコンサルティングです。実行のための社内用の他、金融機関などの社外用としてもお使いいただけます。
- ・補助金申請書作成…補助金申請に必要な申請書（事業計画書）を作成することを目指したコンサルティングです。
- ・最適決算書構築…決算書を見直すだけでなく、何をどのようにするべきか、そのためには何をすべきかを一緒に考えるコンサルティングです。
- ・人事制度構築…人事の考え方を目指し、どのような人事制度、給与制度を構築すべきかを考えるコンサルティングです。
- ・新経営陣育成…事業承継などを踏まえ、新たな経営陣を育てることを目的としたコンサルティングです。一方的な教育ではなく、実践経営を通じて行っていきます。

### iii) 定期コンサルティング（基本 100,000 円 / 月 + 交通費等実費）

課題はある意味伸びる余地とも言えますので、常に課題があることは当然です。定期コンサルティングでは、基本毎月ご訪問させていただき、課題発見からご提案、コンサルティングの実施、企業マッチングまで幅広くお手伝いさせていただきます。また、経営に関する課題の全てに対応いたします。（内容によって追加料金有ります）

### iv) 企業マッチングにおける事業創造

ディセーターが企画立案し、コンサルティングを行うなどディセーターが信頼できる会社同士の企業マッチングを行います。コンサルティングの一環として、マッチングを行いますので、当初の費用は定期コンサルティング料のみ（\*その後要相談）です。そのため、価格競争力のある企画が生まれます。

（具体例）

- 1) 家具事業者、工務店、不動産、設計・・・「家具を充実させた古家再生事業の構築」
- 2) 経営学会、印刷会社…会報作成、発送業務の効率化
- 3) 高級焼肉チェーン、農事法人…素材（白菜等）にこだわったキムチの開発製造
- 4) 製造業、IT 企業…新たな人事評価システムと地域通貨
- 5) 海産卸、IT 企業…新たな商品および流通システムの開発
- 6) 大型部品製造業、超大型部品製造業…業務効率化と新市場創造

### v) 企画立案運営

行政、支援機関、各種団体さまとともに、企画立案、予算確保、実行、請負を行っております。ぜひ、企画立案の段階からご相談ください。適切なご提案を申し上げます。

（実績）

- ・協同・協業販路開拓支援事業（山形県商工会連合会）
- ・サービス産業 AI（フィンテック）導入支援事業（埼玉県） 他多数